

リーダーに必要なマネジメント講座

営業担当者が販路開拓を行うには「売れる仕組み」を理解しているマネジメントリーダーが必要です。情報化時代ですから、自ら情報を取りに行けば知識を身に付けることは簡単です。しかし、実行できていない人が多いのはなぜでしょうか。人には現場経験を豊富に積んだコーチが必要なのです。

21歳で独立。あらゆる商品を販売してきた経験の中で積み重ねたノウハウを2時間ご体験ください。皆さまの心に響き、その後の動きが変わるきっかけになる事でしょう。

講師プロフィール

有限会社ライフアドバイザーコーポレーション 代表取締役
売れる仕組みづくりコンサルタント

さとう やすたか
佐藤 康高 氏

21歳で小売り業として独立。28年間の営業経験を基に営業コンサルタントとして各企業や店舗の売れるしくみ作りをサポートしている。



カリキュラム

- プロセスの重要性
- プロセスをマネジメントするとは
- 人を育てる仕組みとは

日 時 平成30年**4月24日(火) 午後3時～午後5時**

会 場 Winプラザ 多摩センター [たましん多摩センター支店]
(多摩市落合1-43 京王プラザホテル多摩3F)

参加費 無料

定 員 30名 ※定員になり次第締め切らせていただきます。



※駐車場の用意はございませんので、お車でのご来場はご遠慮ください。

お問合せ・お申込み

下記の申込書に必要事項をご記入のうえ、事務局まで FAX にてお申込みください。
ホームページからお申込みいただけます! <http://www.bob-net.jp>

たましん法人総合サービスBOB事務局 TEL: 042-526-7730
運営: 株式会社多摩情報メディア FAX: 042-526-7793

貴社名							BOB会員・創業会員番号 (会員のみ記入)							
お取引店舗名	多摩信用金庫 _____ 店						※必ずご記入ください							
住所	〒 _____													
TEL							役職・ご担当者名							
参加者 ※記入欄が足りない場合は、本紙をコピーしてお使いください。	氏	フリガナ	役職	年齢	氏	フリガナ	役職	年齢	才	フリガナ	役職	年齢	才	
	名	フリガナ	役職	年齢	名	フリガナ	役職	年齢	才	フリガナ	役職	年齢	才	

※ご記入いただいた個人情報は、たましん法人総合サービスBOBの業務及びサービスに対して使用し、それ以外の目的で使用することはありません。
※本セミナーへの反社会的勢力の参加はお断りいたします。