

# 中小企業の営業力を強化する仕組みづくり

～自社の“ウリ”を活かした“戦略的営業”への転換～

中小企業は長年、下請制度におけるつながりや人的ネットワークに依存してきた傾向があり、組織的営業の経験が不足しています。経営環境が厳しさを増す今、中小企業も従来のやり方から脱却した戦略的営業への転換が求められています。そのためには、自社の強みを活かし、“営業マンの経験やセンスに頼らない”“営業をしたことがない企業でも成果があがる”営業の「仕組み」を作ることが急務です。今回のセミナーは講義と演習を通して、自社の営業の課題や“ウリ”を明確化するとともに、営業の仕組み化につながる個別企業の提案書を作成することを目指します。

## 講師プロフィール

株式会社エグクス・コンサルティング 代表取締役

とうじょう ゆういち

**東條 裕一 氏**



1963年生まれ。明治学院大学経済学部卒業後、損害保険会社を経て、2003年中小企業診断士として独立。07年(株)エグクス・コンサルティングを設立。損保代理業に対する営業企画、販売支援の経験を生かし、「売れる仕組みづくり」「売れる営業体制づくり」のためのコンサルティングを得意としている。企業研修・セミナーを多数実施。著書「3か月で結果が出る18の営業ツール」(税務経理協会)

## 講演内容

- 「営業の仕組み化」についての講義  
営業の課題、組織的営業のすすめ、自社の“ウリ”の明確化、提案力など
- 事例をもとにした演習
- 戦略的営業を実現する自社の提案書を作成

日時 平成29年**5月15日(月)** 午後2時～午後5時

会場 たましん事業支援センター [Winセンター]  
(立川市曙町2-8-18 東京建物ファール立川ビル1F)

参加費 無料

定員 30名 ※定員になり次第締め切らせていただきます。



※駐車場の用意はございませんので、お車でのご来場はご遠慮ください。

## お問合せ・お申込み

下記の申込書に必要事項をご記入のうえ、事務局まで FAX にてお申込みください。  
ホームページからもお申込みいただけます! <http://www.bob-net.jp>

**たましん法人総合サービスBOB事務局** TEL:042-389-1132  
運営:株式会社多摩情報メディア FAX:042-389-1138

貴社名	BOB会員・創業会員番号 (会員のみ記入)					
お取引店舗名	多摩信用金庫 _____ 店 ※必ずご記入ください					
住所	〒 _____					
TEL	役職・ご担当者名					
参加者 ※記入欄が足りない場合は、本紙をコピーしてお使いください。	氏名	役職	年齢	氏名	役職	年齢
			才			才
			才			才

※ご記入いただいた個人情報は、たましん法人総合サービスBOBの業務及びサービスに対して使用し、それ以外の目的で使用することはありません。  
※本セミナーへの反社会的勢力の参加はお断りいたします。