

営業・マーケティング

営業力強化セミナー「最強の説明力」

「営業成績が思うように上がらない」「自分は営業に向いていない」「もっと上手に商品・サービスの良さを伝えたい」と思っている方におススメのセミナーです。極度のあがり症だった営業マンが、独自の手法でトップクラスの営業成績を獲得した、対面営業で圧倒的に有利に展開できる商談ノウハウを伝授します。どんな業種の営業でも使える実践的なテクニックと評判です。ぜひ、この機会にご参加ください。

講師プロフィール

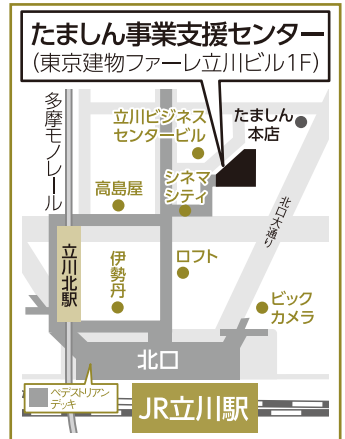
「ちいさな会社」の経営コンサルタント **吉見 範一 氏**



1952年生まれ。書籍・教材販売会社に入社。あがり症で上手く話せないなど営業には不向きな性格で営業成績は最下位だった。だがツールを多用する独自の方法を発見し、初年度から全国でトップクラスの成績を収める。その後、電器部品メーカーで新規の販路開拓営業を開始。わずか半年でそれまでの顧客数を10倍にしたことから“新規開拓の神様”と呼ばれるようになる。数々の営業職を経験するが常にトップの成績を上げる。NTTコミュニケーションズの営業所長時代には、営業ツールを活用する手法を指導することで、最下位拠点を“3カ月連続全国第1位”を達成。現在、経営コンサルタントとして講演、執筆、コンサルティングなど日本全国で活躍中。

カリキュラム

- あなたの話はなぜ伝わらないのか
- 人は発言内容を「足し算」で聞く
- 基本的な「削る」ルールで、ここまで変わる!
- 「何を言うか」よりも、優先すべきポイントとは



※駐車場の用意はございませんので、お車でのご来場はご遠慮ください。

日時 平成29年**11月24日(金) 午後2時～午後5時**
会場 たましん事業支援センター[Winセンター]
(立川市曙町2-8-18 東京建物ファール立川ビル1F)
参加費 無料
定員 30名 ※定員になり次第締め切らせていただきます。

お問合せ・お申込み

下記の申込書に必要事項をご記入のうえ、事務局まで **FAX** にてお申込みください。
ホームページからお申込みいただけます! <http://www.bob-net.jp>

たましん法人総合サービスBOB事務局 TEL: 042-526-7730
運営: 株式会社多摩情報メディア FAX: 042-526-7793

貴社名	BOB会員・創業会員番号 (会員のみ記入)							
	<input type="checkbox"/> BOB会員 / <input type="checkbox"/> 創業会員 / <input type="checkbox"/> 非会員 (チェック)をお付けください							
お取引店舗名	多摩信用金庫 _____ 店 ※必ずご記入ください							
住所	〒 _____							
TEL	_____							
参加者 <small>※記入欄が足りない場合は、本紙をコピーしてお使いください。</small>	氏名	フリガナ	役職	年齢	氏名	フリガナ	役職	年齢
				才				才
		フリガナ	役職	年齢	氏名	フリガナ	役職	年齢
				才				才

※ご記入いただいた個人情報は、たましん法人総合サービスBOBの業務及びサービスに対して使用し、それ以外の目的で使用することはありません。
※本セミナーへの反社会的勢力の参加はお断りいたします。